



User Corporation

UNTERNEHMENSPROFIL

Kapitalberatung, ausgerichtet auf den Mandanten.

Seit 1984 Beratung türkischer und internationaler Unternehmen
zu M&A, Privatisierungen, Private Equity und Fremdfinanzierung.

ISTANBUL · GEGR. 1984

Ein unternehmerisches Fundament.

1984 Gegründet	42 Jahre am Markt	25+ Abgeschlossene Transaktionen	18 Mandantenbranchen
--------------------------	-----------------------------	--	--------------------------------

Die 1984 vom Unternehmer Sadrettin User gegründete User Corporation berät seit vier Jahrzehnten bei Transaktionen in der Türkei und grenzüberschreitend. Wir beraten türkische und internationale Unternehmen, Investoren und öffentliche Stellen bei Akquisitionen, Veräußerungen, Privatisierungen, Private Equity und Fremdfinanzierung und übernehmen nur eine begrenzte Zahl von Mandaten gleichzeitig, damit jedes Aufmerksamkeit auf Partnerebene erhält.

Aus einem inhabergeführten Handelsunternehmen wurde eine Beratung, die für Unabhängigkeit, Diskretion und Umsetzungsstärke steht. Vier Jahrzehnte türkischer und grenzüberschreitender Mandate haben dem Unternehmen ein tiefes Netzwerk aus Unternehmen, Investoren und öffentlichen Institutionen gegeben sowie eine Partnerschafskultur, in der erfahrene Banker jeder Transaktion nahe bleiben. Gegründet von Sadrettin User, wird das Unternehmen heute vom Vorsitzenden Erol User geführt.

GESCHICHTE

- 1984**
Gründung
Sadrettin User gründet User Corporation als unternehmergeführtes Handels- und Beratungshaus, aufgebaut auf Zusammenarbeit, gegenseitiger Unterstützung und langfristigen Beziehungen.
- 1990ER**
Grenzüberschreitende Beratung
Das Unternehmen baut ein Geschäft in der Beratung internationaler Gruppen beim Eintritt in die Türkei und türkischer Unternehmen bei der Auslandsexpansion auf, gestützt auf Beziehungen zu multinationalen Konzernen auf Führungsebene.
- 2000ER**
Privatisierung und Transaktionen
Die Mandate weiten sich auf Privatisierungen und größere M&A-Transaktionen aus, mit einem eigenen Team für Buy-side- und Sell-side-Prozesse von der Anbahnung bis zum Closing.
- 2010ER**
Private Equity und Fremdkapital
Private-Equity-Investoren und Fremdfinanzierung werden zu Kerngeschäftsfeldern, neben einer vertieften Branchenabdeckung in Industrie, Infrastruktur und Dienstleistungen.
- HEUTE**
Strategische Partner in sieben Ländern
Achtzehn Mandantenbranchen und mehr als 25 abgeschlossene Transaktionen, jedes Mandat unter strikter Vertraulichkeit und mit Betreuung auf Partnerebene.

Qualität der Menschen. Integrität im Handeln.

Die zentrale Gewähr für unsere Leistung ist unser Vertrauen in die Qualität unserer Mitarbeiter. Ein mandantenorientiertes Arbeitsethos, Integrität und moralische Werte prägen alles, was wir tun. Wir messen uns daran, ob Mandanten wiederkommen und ob Gegenparteien dem vertrauen, was wir ihnen sagen.

„Der Erfolg unserer Mandanten ist der einzige Maßstab für unseren eigenen.“

Wir arbeiten als ein Team, nicht als Ansammlung von Einzelpersonen. Dauerhafte Ergebnisse entstehen aus gemeinsamer Disziplin, strengen fachlichen Standards und geteilter Verantwortung für jedes Mandat, das wir übernehmen.

UNSER ANSATZ

Strukturiert, partnerschaftlich, vertraulich.

Vier Phasen, vertraulich ab dem ersten Gespräch.

Analysieren	Vorbereiten	Umsetzen	Abschließen
Ziele, Rahmenbedingungen, Zeitplan und Erfolgskriterien schriftlich vereinbart.	Bewertung, Recherche und Unterlagen; Gegenparteien gesichtet.	Prozess geführt und Konditionen verhandelt, Mandant durchgehend informiert.	Dokumentation, Genehmigungen und Vollzug bis zur Übergabe.

WERTE UND VISION

Unser höchster Wert: Vertrauen Die Transaktionen, die wir begleiten, betreffen Mitarbeiter, Gesellschafter und Gemeinschaften. Wahrhaftige Kommunikation ist für uns eine bewusst übernommene Verantwortung und der Maßstab gegenüber jedem Mandanten und jeder Gegenpartei.	Vision: stetiges Wachstum Stetiges, stabiles Wachstum bei finanziellen Erträgen und gesellschaftlichem Wert. Wir verbinden internationale Expertise in der Kapitalberatung mit fundierter Kenntnis des türkischen Marktes, geleitet von Ehrlichkeit und Engagement.
--	---

FÜHRUNG

Gegründet von Sadrettin User. Geführt vom Vorsitzenden Erol User.

Erol User, Vorsitzender Leitet das Unternehmen und seine wichtigsten Mandantenbeziehungen. Autor von <i>Ethical Economy</i> und regelmäßiger Kommentator zu Banken, Kapitalströmen und regionalen Märkten in der internationalen Presse.	Sadrettin User, Gründer Gründete User Corporation 1984 als unternehmergeführtes Handels- und Beratungshaus und legte die Grundlagen für Netzwerk und Kultur des Unternehmens.
--	---

Fünf Kernkompetenzen.

Unsere Beratung hilft Unternehmen, Regierungen und Institutionen, fundierte Entscheidungen zu treffen. Unsere wichtigste Ressource ist Expertise: Wissen, Kreativität und Spezialkenntnisse in nahezu allen Bereichen der Unternehmensführung. Wir beraten zu Strategie, Organisation, Betrieb, M&A, Privatisierungen, Fremdfinanzierung und Private Equity über Branchen und Regionen hinweg und betreuen öffentliche und private Mandanten jeder Größe.

KAPITALBERATUNG

Strategische Beratung, zugeschnitten auf die Situation.

Je komplexer und globaler die Anforderungen der Mandanten werden, desto mehr erfordern sie maßgeschneiderte strategische Beratung und umfassende Kapitalberatung. Wir verbinden Erfahrung, Wissen und Kontakte zu Lösungen, die zur Situation jedes Mandanten passen. Unsere Breite und globale Reichweite ermöglichen es uns, den wechselnden Anforderungen von Unternehmen, institutionellen und öffentlichen Mandanten weltweit gerecht zu werden.

FUSIONEN & ÜBERNAHMEN

Wert sichern vom ersten Tag an.

Wir passen unseren Ansatz jeder Transaktion an und bauen M&A-Programme um Wachstumschancen und die bisherige Erfahrung des Mandanten auf. Unser integrierter, marktbewährter Ansatz verbindet Akquisitionsstrategie, Due Diligence und Integration, und wir arbeiten mit Mandanten als ein Team, von der Strategieentwicklung und Partnerauswahl bis zur operativen Umsetzung.

Anbahnung Identifikation von Zielen und Erstsprache in einer bestimmten Branche.	Due Diligence und Bewertung Commercial Due Diligence, Finanzmodellierung, Börsen- und Transaktionsmultiplikatoren.
Verhandlung und Dokumentation Beratung zu Preis und Konditionen, Koordination der Berater, Absichtserklärungen, Kaufverträge und Gesellschaftervereinbarungen.	Umsetzung Strategie und Mechanik für den Vollzug von Kauf und Verkauf.

Wie wir eine Transaktion führen

Umfang Logik, Bewertungserwartungen, Perimeter und Zeitplan vereinbaren.	Vorbereiten Informationsunterlagen und eine geprüfte, vertrauliche Liste von Gegenparteien.	Umsetzen Ansprache, Verhandlungen, Due Diligence und Transaktionsdokumente.	Abschließen Signing, Vollzug und Integrationsunterstützung.
--	---	---	---

Privatisierung, Private Equity und Fremdfinanzierung.

Privatisierung

Regierungen weltweit überführen Dienstleistungen und Unternehmen in den Privatsektor. Gestützt auf umfangreiche Erfahrung hat User Corporation die türkische Privatisierungsverwaltung beraten, die für Privatisierungen in der Türkei zuständige Behörde.

Analysieren Strategische Prüfung von Vermögenswert, Rechtsrahmen und öffentlichem Ziel.	Strukturieren Verkaufsmethode, Teilnahmekriterien und Zeitplan.	Vermarkten Ansprache qualifizierter in- und ausländischer Investoren.	Abschließen Angebotsbewertung, Verhandlung und Vollzug nach den Ausschreibungsregeln.
---	---	---	---

Private Equity und Kapitalmärkte

Für die meisten Finanzinvestoren hat in einem Abschwung die Stabilisierung bestehender Beteiligungen Vorrang, während dieselben Verwerfungen attraktive neue Chancen schaffen. Wir unterstützen Portfolioschutz und neue Investitionen in jeder Phase.

Branchenauswahl Identifikation der Branchen mit den vielversprechendsten risikoadjustierten Chancen.	Investmentthesen Entwicklung eigener Erkenntnisse und Definition der Investmentthese.
Organisationsmodell Gestaltung des Betriebs- und Organisationsmodells rund um die These.	Planpflege Aktualisierung der Branchenpläne bei sich ändernder Marktdynamik.

Fremdfinanzierung

Welche Herausforderung eine Organisation auch hat, die richtigen Fachleute im Team können über den Erfolg entscheiden. Für Eigentümer und Investoren, die Wachstums- oder Akquisitionsfinanzierung suchen, stellen wir für jedes Mandat ein Team mit passender fachlicher Kompetenz und Branchenkenntnis zusammen.

Verstehen Finanzierungsbedarf, Cashflows, Volumen und Laufzeit.	Strukturieren Instrumente, Auflagen und Preise passend zum Kreditnehmer.	Platzieren Wettbewerblicher Prozess mit Banken und institutionellen Kreditgebern.	Abschließen Verhandlung und Dokumentation bis zur Auszahlung.
---	--	---	---

Achtzehn Branchen, ein Qualitätsanspruch.

Branchenabdeckung auf beiden Seiten der Transaktion, mit Branchenexpertise und Länderkenntnis.

 Flughäfen Konzessionen, Terminalbetrieb und Bodendienste.	 Banken Institute des Privatkunden-, Firmenkunden- und Investmentbankings.
 Chemie Petrochemie, Spezial- und Industriechemikalien.	 Baustoffe Zement, Gesteinskörnungen, Glas und Bauprodukte.
 Energie Stromerzeugung, erneuerbare Energien und Verteilung.	 Öl, Gas und Mineralöl Upstream-, Midstream- und Downstream-Anlagen.
 Verteidigung und Sicherheit Verteidigungsindustrie, Luft- und Raumfahrt, Sicherheitssysteme.	 Finanzen Vermögensverwalter, Versicherer und Spezialfinanzierer.
 Logistik Fracht-, Lager- und Lieferkettenbetreiber.	 Lotterie Lizenzierte Glücksspiel- und Lotteriebetreiber.
 Maschinen und Anlagen Industrielle Fertigung und Investitionsgüter.	 Metalle Stahl, Aluminium und bergbaubezogene Vermögenswerte.
 Häfen Container-, Massengut- und Passagierhafenbetreiber.	 Immobilien Projektentwicklung, Investment und Immobilienplattformen.
 Pharma Hersteller, Distributoren und Gesundheitsanlagen.	 Dienstleistungen Unternehmens-, freiberufliche und ausgelagerte Dienstleistungen.
 Technologie Software, IT-Dienstleistungen und digitale Plattformen.	 Telekommunikation Mobilfunk, Festnetz und Netzinfrastruktur.

PARTNERNETZWERK

Sitz in Istanbul. Global ausgerichtet.

Ein Großteil unserer Arbeit umfasst mehrere Rechtsordnungen, und wir bearbeiten Anfragen von Unternehmen und Organisationen weltweit. Grenzüberschreitende Mandate führen wir gemeinsam mit vertrauenswürdigen lokalen Partnern und Joint-Venture-Partnern in jedem Markt durch. Je stärker die Märkte zusammenwachsen, desto weiter bauen wir unser Netzwerk aus.

Istanbul · Hauptsitz

STRATEGISCHE PARTNER

Deutschland · München

Portugal · Lissabon

Griechenland · Athen

Italien · Mailand

Österreich · Wien

Israel · Tel Aviv

USA · New York

MANDANTENKREIS

Weltweit, für alle Mandantengruppen.

Unternehmen

Führende türkische Unternehmen mit Auslandsakquisitionen und Gruppen auf der Suche nach Chancen außerhalb der Türkei.

Institutionelle

Finanzinvestoren, die Private-Equity- und Buy-out-Chancen in der Türkei prüfen.

Öffentliche Hand

Öffentliche Institutionen, die Privatisierungen und Transaktionen des öffentlichen Sektors vorantreiben.

VERTRAULICHKEIT

Jedes Mandat wird unter strikter Vertraulichkeit geführt. Anfragen werden von erfahrenen Teammitgliedern bearbeitet, und ein Beratungsverhältnis oder eine Verschwiegenheitspflicht entsteht erst mit Abschluss eines Mandats- oder Vertraulichkeitsvertrags.

KONTAKT

Mandat besprechen.

Sprechen Sie mit unserem Senior-Team über Ihre Transaktion, Finanzierung oder strategischen Ziele. Alle Anfragen werden streng vertraulich behandelt.

E-MAIL

info@user.com.tr

HAUPTSITZ

Şişli, Istanbul, Türkiye

User Danışmanlık Anonim Şirketi, firmierend als User Corporation. Dieses Dokument dient ausschließlich der allgemeinen Information. Es stellt kein Angebot, keine Aufforderung oder Empfehlung und keine Rechts-, Steuer-, Bilanzierungs- oder Anlageberatung dar; frühere Erfahrungen garantieren keine künftigen Ergebnisse.